



# **Dossier de candidature 2023**

## **Atelier de traitement de la venaison à Charleville-Mézières**

A rendre complété avec les pièces justificatives au plus tard le 15 janvier 2024 à 17h

## 1/ PRESENTATION DU PORTEUR DE PROJET

Civilité :  Madame  Monsieur

Nom :

Prénom :

Nationalité :

Date de naissance :

Lieu de naissance :

Adresse :

Code Postal : Ville :

Email :

Situation professionnelle actuelle :

- Demandeur d'emploi indemnisé
- Demandeur d'emploi non indemnisé
- Bénéficiaire de minimas sociaux
- Salarié(e)
- Retraité(e)
- Etudiant(e)
- Autres, précisez :

Nombre d'enfants à charge :

Situation familiale :

- Célibataire
- Marié(e)
- Concubinage
- Pacs

Situation actuelle du conjoint(e) :  Sans emploi  Salarié(e)  Autre

Si participe au projet, rôle :

**Si associé(s) pour cette nouvelle activité,  
merci de remplir cette fiche d'information pour chacun d'entre eux**

## **2/ PRESENTATION DU PROJET**

Description :

-Motivation et historique de ce projet :

Quelle évolution souhaitez-vous donner à cet établissement dans les cinq années à venir, si vous êtes retenu comme exploitant ?

Combien de personnes comprendra votre équipe et quelles seront leurs fonctions ?

Date d'ouverture envisagée :

### **3/ EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

Principales étapes du parcours professionnel antérieur, dont expérience(s) en rapport avec l'activité envisagée :

Expérience en comptabilité, gestion, administration et trésorerie :

Autres expériences professionnelles :

### **4/ FORMATIONS ET ACTIVITES ANNEXES**

Formation(s) suivie(s) : *diplômes, formations professionnelles continues, stages, ...*

Loisirs, activités associatives, bénévolat, ... en rapport avec l'activité projetée :

## **5/ ACTIVITE**

Quelles sont les étapes de développement de l'activité et le calendrier prévisionnel de mise en œuvre ?

Qui sont vos clients potentiels ?

Qui sont vos concurrents ?

*(Noms, caractéristiques principales : nature des produits / services proposés, prix de vente pratiqués, stratégie de communication, ...)*

Quels sont vos atouts concurrentiels ?

Quel est votre prix de vente envisagé (politique de prix, marges, remises, conditions de règlement, position par rapport à la concurrence) ?

Stratégie commerciale :

*(Quel positionnement, prix par rapport aux concurrents ? Quel mode de vente autre que la boutique : internet, vente en réunion, présence sur les marchés, salons, évènements commerciaux, ... ? Quelles actions de communication, de promotion ?)*

Quelle est votre vision de l'organisation de la collecte, comment comptez vous la mettre en œuvre ?

## **6/ NOTES ET INFORMATIONS UTILES**

**LISTE DES PIÈCES A JOINDRE IMPERATIVEMENT AU DOSSIER DE CANDIDATURE**

- Dossier de candidature dûment rempli
- Copie de pièce d'identité pour les ressortissants français et européens, ou copie de son titre de séjour pour les non-européens
- Etude de marché si existante
- Statuts de la société et Kbis de moins de 3 mois (si existants), ou de l'Entreprise Individuelle
- Le business plan sur 3 ans
- Plan de financement du projet
- Tout élément d'information pouvant permettre d'enrichir le dossier
- Charte de bonnes pratiques signée